



Account manager

Eskilstuna, Yobber AB

VI ÄR YOBBER

Vi är ett techbolag som har utvecklat ett digitalt rekryteringsverktyg som vi är ruskigt stolta över! Vårt rekryteringsverktyg hjälper kandidater att visa vilka de är via video istället för i ett tråkigt personligt brev som ofta är fullt med floskler och halvsanningar. Vi säljer alltså vårt rekryteringsverktyg Yobber till företag och arbetsgivare som använder det i sina rekryteringsprocesser.

Yobber växer och vi är i behov av en Account manager.

VEM ÄR DU?

Du älskar att sälja, prata och bygga relationer med kunder. Du bör vara organiserad, strukturerad och gilla att vara delaktig i ett bolag som rör sig snabbt. Oavsett roll i bolaget arbetar alla med försäljning och alla arbetsuppgifter och roller är lika viktiga för vår gemensamma framgång.

- Du bör vara självdrivande
- Vill alltid lära dig mer
- Inte rädd för förändringar (det svänger fort i vår bransch)
- Gillar att arbeta mot tydliga mål
- Gillar att ha kul med kollegor
- Ser utvecklings-/karriärmöjligheter

Yobber är ett glatt, härligt och framåt gång samtidigt som vi förstår att hårt arbete lönar sig.

DITT JOBB SOM ACCOUNT MANAGER

Vi har vårt kontor i fantastiska lokaler på Smedjegatan 33 i Eskilstuna, som ett vardagsrum fast på jobbet!

Du kommer att ansvara för hela din säljprocess - från att boka möte med kund, genomföra mötet, skicka offert och stänga affären. Till din hjälp har du erfarna säljare, Customer success, Office manager och CEO.

Du kommer att genomföra ditt arbete via telefon samt i vårt CRM-system. Vi arbetar mot uppsatta mål, både som individ och grupp men det är gruppresultatet som är det viktigaste. Telefonen och datorn är ditt viktigaste redskap utöver dina kollegor.

WHAT'S IN IT FOR YOU?

Du kommer arbeta med ett härligt och prestigelöst gäng som lägger ned sitt hjärta och själ i det här bolaget. Vi hoppas du vill göra oss sällskap på den här resan!

Du får även:

- Löpande utbildningar inom försäljning och rekrytering/HR/Customer success
- Gedigen onboarding som innefattar allt du behöver för att lyckas och trivas hos oss
- Roliga aktiviteter
- Måndag - fredag jobb, 8-17. Inga helger eller röda dagar!
- Vi förändrar en hel bransch tillsammans
- Och sist men inte minst... du får världens bästa kollegor!

OM REKRYTERINGEN

Du kommer att få bifoga ditt CV och svara på 3 videofrågor, detta med hjälp av din telefon, dator eller läsplatta. Rekrytering sker löpande så vänta inte med att skicka in din ansökan till sista ansökningsdag!

Vi ser fram emot din ansökan!

Team Yobber



Om tjänsten

Sista ansökningsdag:
2022-08-31

Tillträde:
enl. ök.

Ansökan kräver:
- Videosvar
- CV

Anställningsform:
Tillsvidare

Lön:
Fast lön + provision

Tjänstens adress:
Smedjegatan 33
63220 Eskilstuna

Kontaktuppgifter:
Caroline Löfving
caroline.lofving@yobber.se
073-835 00 66

Arbetsgivare:
Yobber AB
Smedjegatan 33
632 20 Eskilstuna
<https://yobber.se/>

Annonsens URL

<https://job.yobber.se/Ad/4861>