

YOBBER

Vindico söker Säljare till Göteborg Mölndal, Vindico Security AB

Vindico Security AB är det rörelsedrivande dotterbolaget till Vindico Group AB (publ) som är listat på Spotlight Stock Market sedan 2011. Vindico Security bildades 2005 och har sedan starten varit verksamt inom området kameraövervakning. Vindico har under åren breddat sitt erbjudande av säkerhetslösningar och produkter genom förvärv av kompletterande verksamheter. Idag arbetar vi inom två affärsområden: "Professional" och "Home and Family".

Inom Professional har vi tre affärsområden -

Kamera - Tillsammans med våra kunder analyserar vi behovet av kameraövervakning och erbjuder trygga och kund- anpassade säkerhetslösningar som är enkla att använda och administrera. Tillsammans med världsledande tillverkare skapar vi genomtänkta och funktionella lösningar. Vi har avtal med Göteborgs Stad och Partille Kommun.

Laddskåp - Våra svensktillverkade laddskåp finns för flera olika applikationer från bärbara datorer, surfplattor och mobiltelefoner till cykelbatterier. Laddskåpen är designade för att säkert förvara och samtidigt ladda batterier till dess enheterna ska användas.

Stöldskyddsmärkning med MärkDNA

Vindico Security har agenturen för Selectamark, som är världsledande inom moderna rån-/inbrotts- och stöldskydds- produkter som innehåller internationellt spårbart unikt DNA. Vi erbjuder professionella lösningar bland annat till butiker (ButiksDNA) och byggarbetsplatser (ByggDNA). Till privatmarknaden erbjuder vi olika typer av märksatser som säljs via återförsäljare.

Inom Home and Family har vi ett eget varumärke - Safe'n'Sound

Vi erbjuder smarta personliga säkerhetsprodukter till konsumentmarknaden och säljs via återförsäljare i Skandinavien. □ I produktportföljen ingår för närvarande smarta lås och cykellås, ficklampor, överfallsskydd och RFID-skydd, men produktportföljen utökas kontinuerligt.

Nu söker vi Säljare

Som säljare på Vindico ansvarar du för att utveckla befintliga och bearbeta nya kunder på ditt distrikt.

Du har hela vår produktflora att erbjuda våra kunder. I Göteborg har vi en stor del av marknaden och har således ett stort kundregister att bearbeta för nya produkter.

Arbetsuppgifter

- Ansvar för lönsamhet och utveckling av distriktet
- Ansvar för bearbetning och utveckling av nya och befintliga kunder.
- Planering, målsättning och genomförande av budgeterat antal kundbesök
- Presentationer av nyheter, utveckling mm.

Profil

- Du är en ansvarstagande person med stark drivkraft och en can do-attityd.
- Du har ett affärsmässigt agerande och en positiv inställning.
- Du har en god presentationsteknik och förhandling/argumentationsförmåga.
- Du har en förmåga att skapa, utveckla och bibehålla goda relationer med våra kunder.
- Självklart har du B körkort
- Du har inga registreringar i belastningsregistret och är svensk medborgare.

Vi erbjuder ett utvecklande, intressant arbete med starka varumärken.

I vår organisation har vi en stark "Vi-anda" med goda utrymmen för egen handlingskraft inom givna ramar.

Om du känner att detta stämmer överens på dig och att du har den där extra drivkraften för att utveckla vår marknad, är du välkommen att söka.

För mer information, vänligen ring Martin Nyberg 0705-10 90 01.



Om tjänsten

Sista ansökningsdag:

2021-11-30

Tillträde:

2021-12-31

Ansökan kräver:

- Videosvar
- CV
- Personligt brev

Anställningsform:

Heltid

Lön:

Tjänstens adress:

Bergfotsgatan 3A
431 35 Mölndal

Kontaktuppgifter:

Martin Nyberg
martin.nyberg@addsell.se
0705-10 90 01

Arbetsgivare:

Vindico Security AB
Bergfotsgatan 3
431 35 Mölndal

vindico.se

Välkommen med din ansökan!

Annonstens URL

<https://job.yobber.se/Ad/3055>